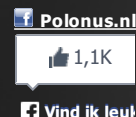
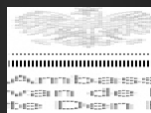




POLONUS


[Z ostatniej chwili](#)
[Kandydaci +](#)
[Kapituła i Regulamin +](#)
[Media +](#)
[Kontakt +](#)
[Wcześniejsze edycje +](#)

[Sponsorzy](#)

Kris Florek

Krzysztof (Kris) Florek urodził się Zdunskiej Woli. Wychował się w domu gdzie nie zawsze można było sobie na wszystko pozwolić. W domu gdzie też czasem nie było co jeść. To jedna z rzeczy która motywowała Krisa by się uczyć i osiągnąć w życiu więcej. Po ukończeniu szkoły technicznej w Sieradzu Kris zaczął studia w Szkole Biznesu w Szczecinie. Z braku funduszy niestety musiał studia przerwać. Kris wyjechał w pogoni za pieniądzem. Holandia jest krajem gdzie właśnie bardzo mu się spodobało i gdzie znalazł swoje miejsce. Na początku nie było mu łatwo znaleźć pracę nie znając żadnego obcego języka. Wtedy właśnie Kris poczuł też jak to jest czuć się obcokrajowcem i być dyskryminowanym z powodu jego pochodzenia. To właśnie sprawiło też że Kris nie poddawał się i tym bardziej chciał coś stworzyć w Holandii. Jak również pokazać Holendrom że Polak też potrafi. W 2005 znalazł pierwszą pracę w restauracji gdzie pracował za €3 na godzinę pracując średnio 14 godzin dziennie. Z uśmiechem na twarzy czyścił toalety i wierzył że kiedyś będzie miał lepsze życie. Rok później Kris dostał szansę by móc pomalować sąsiadówi mieszkanie – bo przecież każdy z Polski umie malować – tak myślał sąsiad. Nie znając fachu Kris podjął się wyzwania i tak zaczęła się jego kariera w budowlance.



W 2006 powstała firma Klussenbedrijf Florek. Kris czerpał motywację z książek i telewizji. Główną motywacją było życie światowej sławy biznesmenów tj. Donald Trump, Alan Sugar czy Richard Brandson. Studiując ich myślenie Kris zaczął osiągać coraz więcej w swoim zawodzie. Ucząc się języka holenderskiego widział że dzięki temu drzwi do "lepszego świata" zaczęły się dla niego otwierać. W 2009 Firma przekształciła się na Florek Onderhoud BV. Firma ta świadczyła usługi nie tylko prywatnym osobom ale również oferowała kompletne renowacje biurów. Na dzień dzisiejszy Florek Onderhoud BV współpracuje z około 150 podwykonawcami z czego 10% to polskie firmy. Klientami są fundacje, biura nieruchomości oraz spółki inwestycyjne z całego świata między innymi MPC Capital czy też DTZ, CBRE oraz C&W.

Przykładem projektów są World Fashion Center w Amsterdamie oraz World Trade Center w Arnhem. Między innymi w tych biurach Florek świadczy swoje usługi w postaci abonamentu czyli opiekowanie się budynkiem. W 2009 dla Krisa kolejną inwestycją po kupnie własnego domu było stworzenie firmy Flow Roll. Firma ta zajmuje się sprzedażą amerykańskich narzędzi dla profesjonalnych malarzy. Najlepiej sprzedawanym produktem jest rolka 46cm do malowania ścian. Dzięki tej bardzo lekkiej rolce malarze malują w ciągu godziny średnio 100m². Mała inwestycja wysoki zarobek. Flow Roll ma klientów w Anglii, Niemczech, Belgii a nawet w Afryce. Kris Florek od młodych lat chciał pomagać innym. W 2011 Kris postanowił zrobić kolejny krok, mianowicie sposób by móc podzielić się swoimi osiągnięciami z innymi firmami i osobami. Jego doświadczenie miaoby pomóc innym ominąć te problemy które Kris sam doświadczył w ciągu ostatnich lat. W 2011 roku Kris został członkiem Professional Speakers Academy w Londynie. Tam właśnie nauczył się w jaki sposób można przekazać informacje publiczności, jak również wpłynąć na jeszcze lepsze osiągnięcia w swoich firmach. Marzeniem Krisa było móc stanąć na scenie na której stali najbardziej znani i wielcy biznesmeni światowej klasy.

W 2013 roku na National Achievers Congress w Warszawie i Amsterdamie Kris Florek stanął na scenie gdzie mógł się zaprezentować przed prawie 9000 osobom! Na scenie tej stały również takie sławne osoby jak Donald Trump, Alan Sugar, Tony Robbins, Richard Bradson, Jordan Belford i wiele innych. 2013 i 2014 Kris Florek zajmuje się nie tylko prowadzeniem firm, ale głównie szkoleniem, motywacją i inspiracją innych osób i firm które chcą osiągnąć sukces i potrzebują wskazówek. Na podstawie swoich osiągnięć Kris Florek stworzył model który jest używany jako "mapa" w osiągnięciu wyznaczonych celów. Jeden z systemów których Kris uczy jest "jak stworzyć idealną prezentację i jak

Newsletter

Wykorzystaj poniższe słowo do weryfikacji antyspamowej.*

polonus

Sponsorzy

holla
advocaten

Przy współpracy



Patronat medialny

WIEDOMOŚCI I INFORMACJE NA TEMAT ŻYCIA I PRACY W HOLANDII
poPolsku

prezentować". Czyli jak opanować jeden z największych lęków człowieka. Model ten używa Kris na codzień dzięki czemu w 2014 dokonał kolejnych inwestycji tj. stworzenie nowej firmy w Warszawie o nazwie "PATAT". Jest to firma która będzie sprzedawać holenderskie frytki w Polsce.

Również Kris inwestuje w budynki biurowe które przetwarza na apartamenty z myślą o samotnych osobach oraz tych których nie stać na wynajem drogich mieszkań. Marzeniem Krisa jest by przynajmniej jedno mieszkanie w swoich budynkach przeznaczyć dla bezdomnych. W ten sposób dając komuś szansę której może nigdy by nie dostał. Pasją Krisa jest podróżowanie po świecie. Szkolenie firm i osób pozwala Krisowi podróżować po całym świecie. Krisa motto jest "nie da się nie istnieje" i "wystarczy uwierzyć w siebie". Kris skontaktował polskie i holenderskie przedsiębiorstwa ze sobą i pozwolił im współpracować. Kris jest bardzo dokładny, pracuje 24 godziny na dobę, siedem dni w tygodniu. Jest aktywnym przedsiębiorcą, właścicielem kilku zakładów. Jego motto "nie da się nie istnieje" wprowadza sam w życie. Znajdzie na wszystko radę.



35